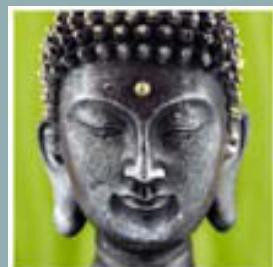


Naturellement Bien



Naturellement Bien

Guide Commercial des Conseillers(ères) Carrière & Rémunération





Sommaire

Opportunité Naturellement Bien

Ma Qualification Naturellement Bien.....	5
Mes Sources de Revenus.....	6
Mes Bonus.....	14
Ma Rémunération.....	16
Le Conseiller Junior.....	18
Le Conseiller.....	22
L'Animateur de Réseau.....	26
Le Leader.....	30
Le Manager.....	34
Exemples d'Animations	38
Intégrer le Réseau Maintenant !	40

Naturellement Bien

Pour tout complément d'informations,
merci de vous adresser à :
Naturellement Bien SARL 19 rue Basses 30540 MILHAUD
Tél. : 04 66 72 65 18
Email : contact@naturellementbien.fr
Internet : www.naturellementbien.fr



Une Formidable Opportunité !

En devenant Conseiller(ère) Naturellement Bien, vous déterminez librement vos objectifs, vos horaires de travail et l'orientation que vous souhaitez donner à cette activité. Pour vous permettre d'évoluer à votre rythme Naturellement Bien à mis en place un Plan de Rémunération afin de vous accompagner dans votre réussite. Notre plan marketing basé sur deux axes de rémunération : les commissions sur vos ventes personnelles et les commissions d'animation sur les ventes de votre équipe.

Des Revenus illimités !

Que vous souhaitiez gagner un complément de revenus ou faire carrière, à chaque étape de votre parcours, seul votre engagement déterminera votre succès. Une opportunité de carrière à la portée de tous : vous être le seul à décider de combien vous voulez gagner ! Quelques heures d'activité par semaine vous suffiront pour vous assurer un revenu complémentaire attractif et les différents niveaux de qualification vous permettront de grandir pas à pas, les opportunités sont sans fin ! Le système de rémunération de Naturellement Bien vous offre des chances de revenus illimitées.

Ma Qualification Naturellement Bien

Mon chiffre d'affaires de vente détermine ma qualification au sein de Naturellement Bien

Je Gagne plus !



Plus mes ventes augmentent, plus ma qualification s'élève, plus mes commissions sont importantes et plus je gagne !

MES SOURCES DE REVENUS



Ma Consommation Personnelle

Mes Ventes Individuelles

Mes Ventes Parrainées

Mes Ventes d'Équipe

MON CHIFFRE D'AFFAIRES Naturellement Bien

Le Total des Ventes Commissionnées
forme mon Chiffre d'Affaires
Réseau : C.A.R.

$$\text{C.A.R.} = \text{VI} + \text{VP} + \text{VE}$$

V.E.
MES VENTES D'ÉQUIPE

V.P.
MES VENTES PARRAINÉES

V.I.
MES VENTES INDIVIDUELLES



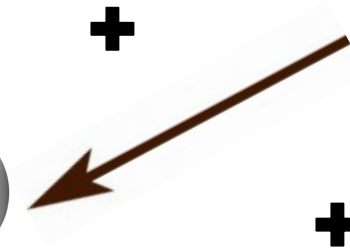
MES VENTES D'ÉQUIPE



+



MES VENTES INDIVIDUELLES



+



MES VENTES PARRAINÉES

1. Ma Consommation Personnelle

CATALOGUE NATURELLEMENT BIEN

30% de remise

En tant que Conseiller(ère) de la marque, je deviens un client privilège, lorsque j'achète des produits du catalogue Naturellement Bien pour ma consommation personnelle, je bénéficie de 30% de remise immédiate !



**Une remise permanente
365 jours / 365**

**Mon foyer a la chance de
profiter de produits de qualité
à un tarif préférentiel**

2. Mes Ventes Individuelles

MA COMMISSION SUR MES VENTES

25% du C.A. TTC



Je revends les produits Naturellement Bien à mon entourage dans un cadre légal et accompagné et je perçois 25% de commissions sur mes ventes TTC.

**Mon chiffre d'affaires de vente
personnel est commissionné à 25%
des ventes TTC.**

**Chaque produit vendu individuellement
entre dans mon chiffre
d'affaires de vente personnel.**

**Je revends à mon réseau personnel
les produits Naturellement Bien
au prix public.**

3. Mes Ventes Parrainées

MA COMMISSION SUR MES VENTES

25% du C.A. TTC



Je revends les produits Naturellement Bien dans le cadre d'une démonstration parrainée et je perçois 25% de commissions sur mes ventes TTC.

Mon chiffre d'affaires de vente personnel est commissionné à 25% des ventes TTC.

Chaque produit vendu en réunion entre également dans mon chiffre d'affaires de vente personnel.

Je revends lors des démonstrations les produits Naturellement Bien au prix public.

4. Mes Ventes d'Équipe

MA COMMISSION D'ANIMATION

3 à 5% du C.A. TTC de mon équipe



Je recrute parmi mes connaissances, en les encadrant pour leur réussite je perçois une commission d'animation d'équipe.

A chacune de leur vente, je perçois une commission de 3 à 5% de leur C.A. suivant ma qualification.

Je les aide, les conseille, les accompagne pour notre réussite commune.

Je recrute dans mon entourage (amis, famille, clients, voisins...) les membres de mon équipe

MES BONUS

A chaque niveau de ma qualification des avantages du pack démonstration offert à la voiture !
Je suis récompensé !!!



**Programme Excellence Manager
ma voiture Naturellement Bien.**

**Bonus Activité : Chaque semaine
des Cadeaux à gagner**

**Pack démo offert* aux conseillers
d'une valeur de 800€*.**



MA RÉMUNÉRATION



Du complément de revenus

Au Vrai Plan de Carrière

J'évolue à mon rythme

**Mon travail est toujours payant
et toujours récompensé !**

Dès validation de votre compte

Conseiller Junior

BONUS Naturellement Bien
Participation aux Challenges
Activités.

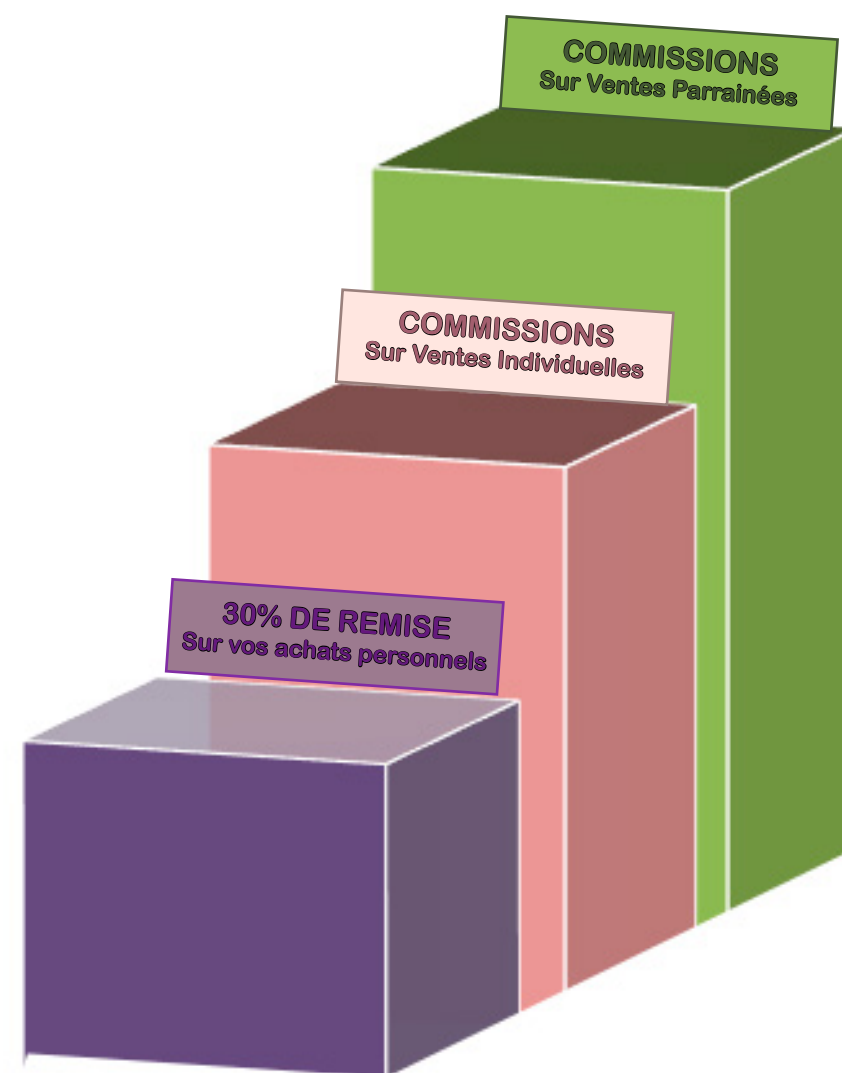


COMMISSION de 25%
sur mes ventes parrainées TTC

COMMISSION de 25%
sur mes ventes individuelles TTC

REMISE 30 %
sur mes achats personnels

Naturellement Bien



Dès validation de votre compte

Conseiller Junior

Conditions minimum de qualification :

Vous accédez à la qualification de Conseiller(ère) Junior après la validation de votre compte par Naturellement Bien, ce qui vous permettra de bénéficier de avantages de cette qualification dès le démarrage de votre activité.

Avantages de la qualification :

- 25% de commission sur mes ventes individuelles TTC
- 25% de commission sur mes ventes parrainées TTC
- 30 % de remise sur mes achats personnels
- Bonus : Participation aux Challenges Activités

Évolution possible :

Pour accéder à la qualification suivante il vous suffit de recruter dans votre entourage (amis, famille, clients, voisins...) les membres de votre future équipe. Dès votre première recrue vous parvenez à la qualification d'Animateur / Animatrice de Réseau.

Naturellement Bien

EXEMPLE DE RÉMUNÉRATION :

Mon activité :

4 démonstrations
dans le mois

Soit 2h30 / sem.

Mon activité du mois **4 Démonstrations**
à 450 € de ventes :

Ma commission à 25% : **450 €**

Mes **Ventes Individuelles** du mois : 300 €
(e-boutique + commandes en face à face)

Ma commission à 25 % : = **75 €**

Soit une rémunération moyenne estimée de :
525 € / mois

Dès validation de votre compte

Conseiller

BONUS Naturellement Bien

Participation Challenge Gagnant
Pack Démonstration 800 € +
Challenges Activités.

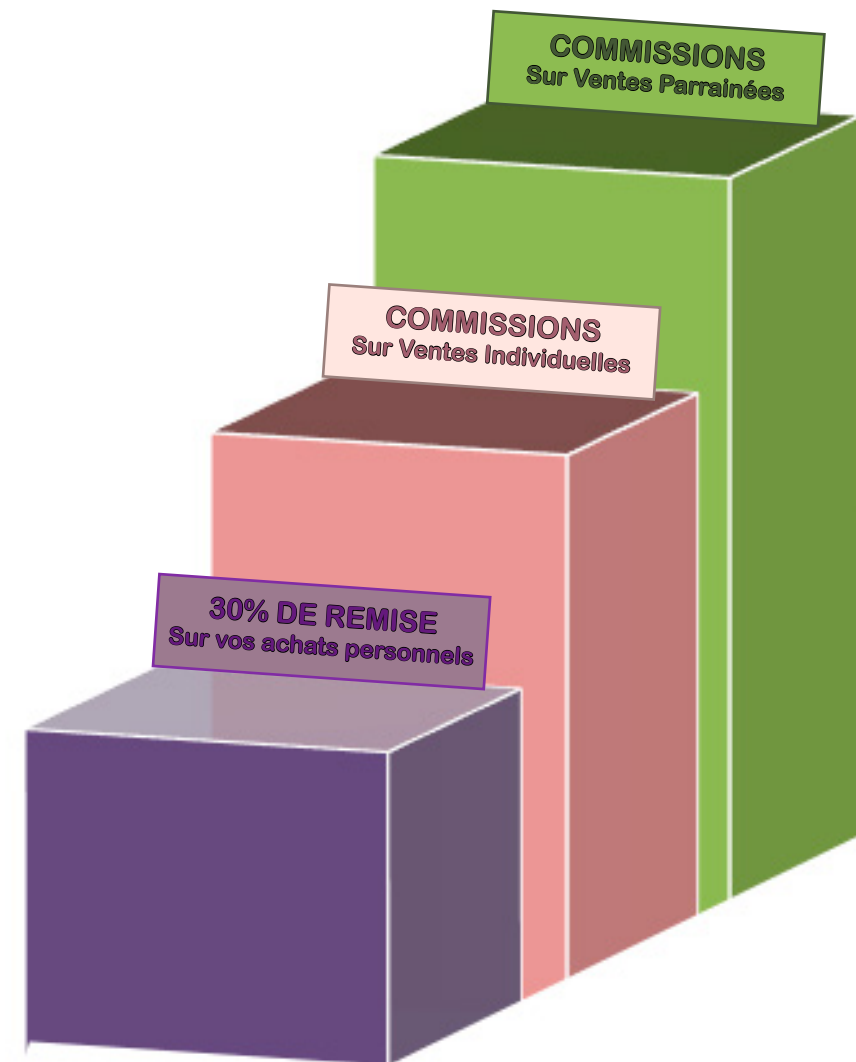


COMMISSION de 25%
sur mes ventes parrainées TTC

COMMISSION de 25%
sur mes ventes individuelles TTC

REMISE 30 %
sur mes achats personnels

Naturellement Bien



Dès validation de votre compte

Conseiller

Conditions minimum de qualification :

Vous accédez à la qualification de Conseiller(ère) après la validation de votre compte par Naturellement Bien, ce qui vous permettra de bénéficier de avantages de cette qualification dès le démarrage de votre activité.

Avantages de la qualification :

- 25% de commission sur mes ventes individuelles TTC
- 25% de commission sur mes ventes parrainées TTC
- 30 % de remise sur mes achats personnels
- Bonus 1 : Participation au Challenge Gagnant votre pack de démonstration ~800€ de produits à gagner !
- Bonus 2 : Participation aux Challenges Activités

Évolution possible :

Pour accéder à la qualification suivante il vous suffit de recruter dans votre entourage (amis, famille, clients, voisins...) les membres de votre future équipe. Dès votre première recrue vous parvenez à la qualification d'Animateur / Animatrice de Réseau.

Naturellement Bien

EXEMPLE DE RÉMUNÉRATION :

Mon activité :

6 démonstrations
dans le mois

Soit 3h30 / sem.

Mon activité du mois **6 Démonstrations**
à 450 € de ventes :

Ma commission à 25% : **675 €**

Mes **Ventes Individuelles** du mois :
(e-boutique + commandes en face à face)

Ma commission à 25% : **100 €**

Soit une rémunération moyenne estimée de :

775 € / mois

Dès votre première recrue

Animateur de Réseau

BONUS Naturellement Bien
Participation aux Challenges
Activités & Réseau



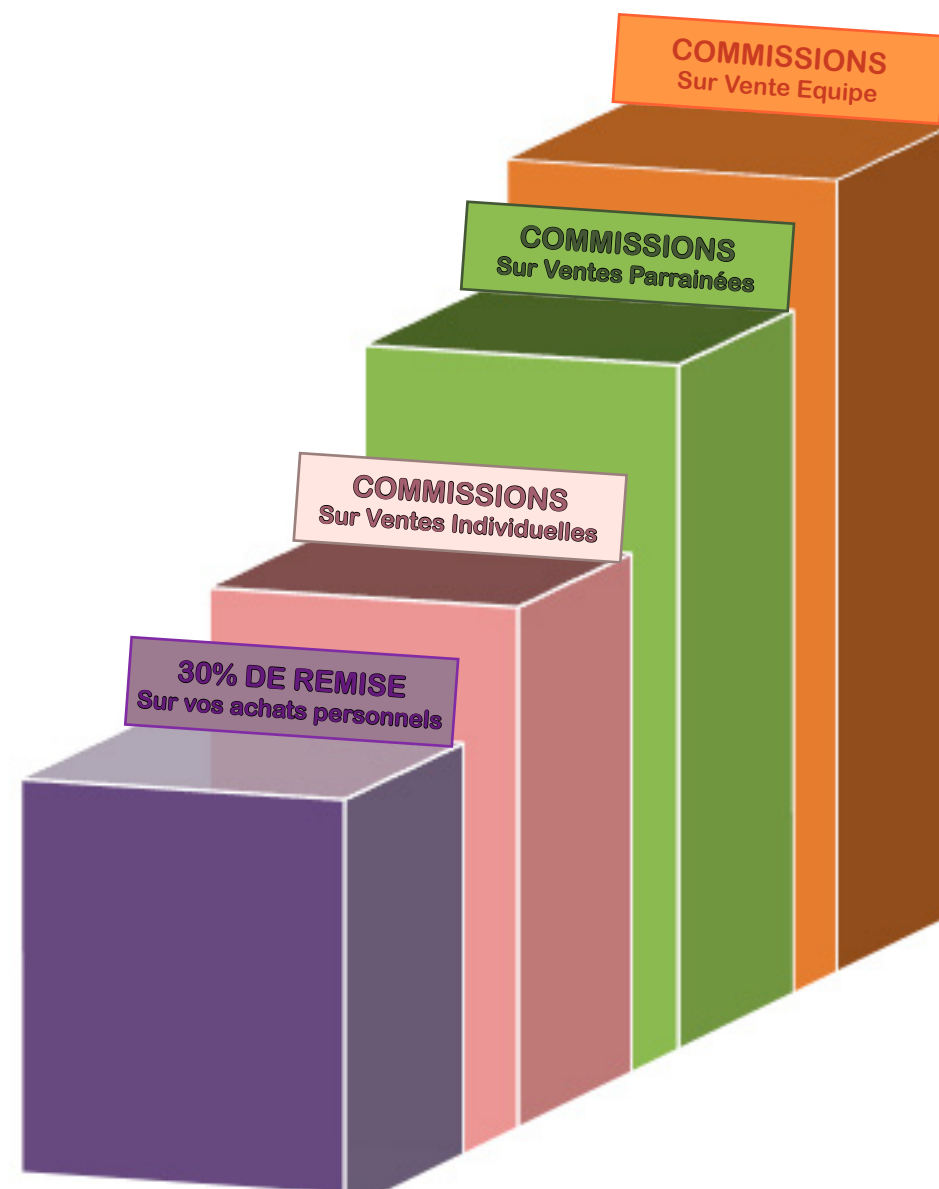
COMMISSION de 3%
sur les ventes de mon équipe TTC

COMMISSION de 25%
sur mes ventes parrainées TTC

COMMISSION de 25%
sur mes ventes individuelles TTC

REMISE 30 %
sur mes achats personnels

Naturellement Bien



Dès votre première recrue

Animateur de Réseau

Conditions minimum de qualification :

Avoir recruté au moins une personne ayant au minimum la qualification de conseiller(ère) junior.

Avantages de la qualification :

- 3% de commission sur les ventes de mon équipe TTC
- 25% de commission sur mes ventes individuelles TTC
- 25% de commission sur mes ventes parrainées TTC
- 30 % de remise sur mes achats personnels
- Bonus 1 : Participation aux Challenges Activités
- Bonus 2 : Participation aux Challenges Équipe & Développement Réseau.

Condition d'application et de maintien des honoraires d'animations :

La qualification requiert des conditions minimales pour l'application et le maintien des honoraires d'animations. Avoir, au cours du dernier trimestre calendaire échu, réalisé un chiffre d'affaires personnel VI + VP > 1500 € TTC et justifier des prestations ouvrant droit à la commission d'animation.

Évolution possible :

Pour accéder à la qualification suivante vous devez continuer à développer votre équipe pour atteindre un C.A.R. trimestriel > 8.000 € TTC. Dès lors, vous parvenez à la qualification de Leader.

Naturellement Bien

EXEMPLE DE RÉMUNÉRATION :

Mon activité :

6 démonstrations
dans le mois
Soit 4h30 / sem.

+

Une Équipe
de **3 recrues**

Mon activité du mois **6 Démonstrations**
à 550 € de ventes :

Ma commission à 25% : **825 €**

Mes **Ventes Individuelles** du mois : 500 €
(e-boutique + commandes en face à face)

Ma commission à 25% : **125 €**

Mes **Ventes d'Équipe** du mois :
(3 recrues qui réalisent chacune 4 démonstrations dans le mois à 450 € de vente)

Ma commission à 3% : **162 €**

Soit une rémunération moyenne estimée de :

1112 € / mois

Dès C.A.R. trimestre > 8 000 € TTC

Leader

BONUS Naturellement Bien

Participation aux Challenges
Activités & Réseau



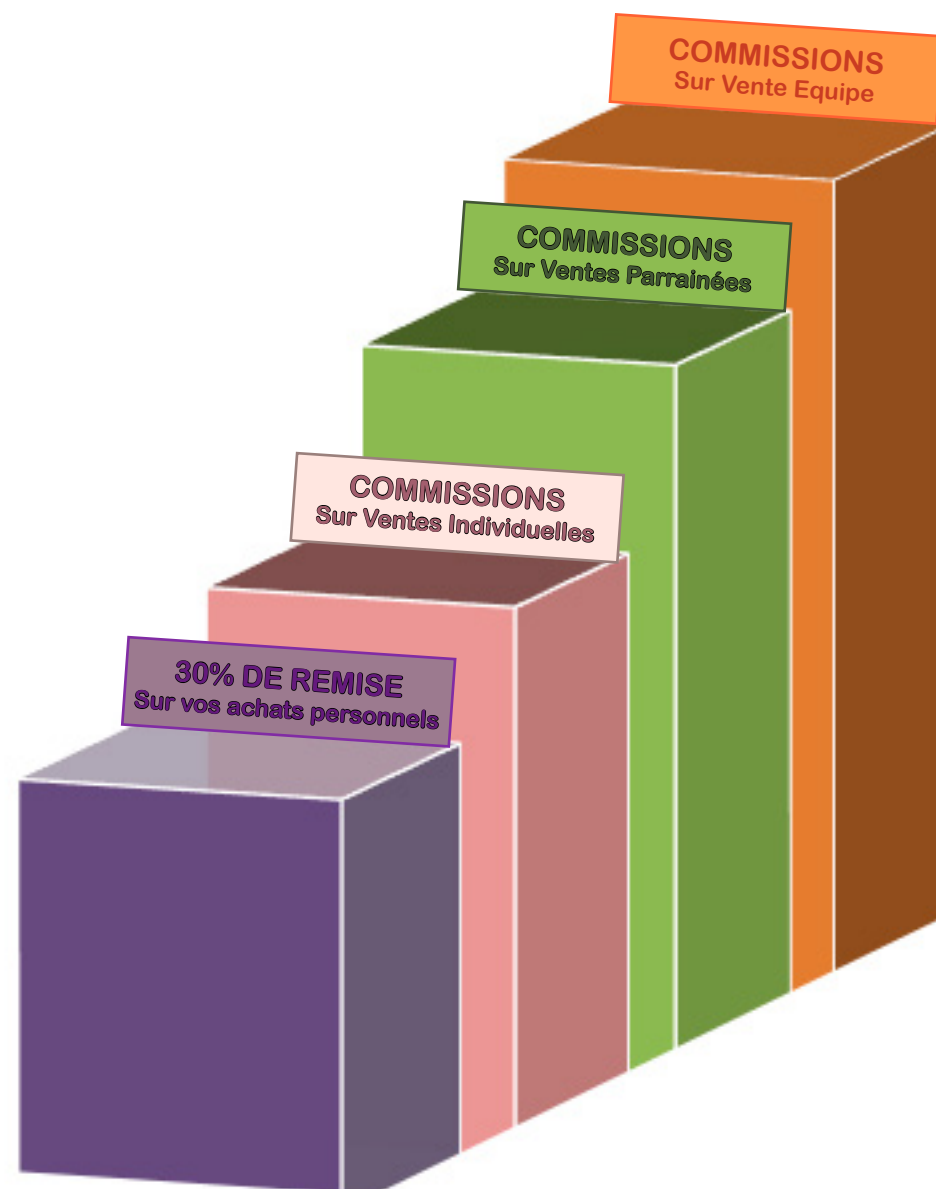
COMMISSION de 4%
sur les ventes de mon équipe TTC

COMMISSION de 25%
sur mes ventes parrainées TTC

COMMISSION de 25%
sur mes ventes individuelles TTC

REMISE 30 %
sur mes achats personnels

Naturellement Bien



Dès C.A.R. trimestriel > 8 000 € TTC

Leader

Conditions minimum de qualification :

Pour se qualifier, il faut pendant 3 mois minimum au cours de l'année civile remplir les conditions suivantes : CAR > 8.000 € TTC.

Avantages de la qualification :

- 4% de commission sur les ventes de mon équipe TTC
- 25% de commission sur mes ventes individuelles TTC
- 25% de commission sur mes ventes parrainées TTC
- 30 % de remise sur mes achats personnels
- Bonus 1 : Participation aux Challenges Activité
- Bonus 2 : Participation aux Challenges Équipe & Développement Réseau.

Condition d'application et de maintien des honoraires d'animations :

La qualification requiert des conditions minimales pour l'application et le maintien des honoraires d'animations. Avoir, au cours du dernier trimestre calendaire échu, réalisé un chiffre d'affaires VI + VP > 1000 € TTC et CAR > 7000 € TTC et justifier des prestations ouvrant droit à la commission d'animation.

Évolution possible :

Pour accéder à la qualification suivante vous devez continuer à développer votre équipe pour atteindre un Chiffre d'Affaires C.A.R. semestriel > 25.000 € TTC. Dès lors, vous parvenez à la qualification de Manager.

Naturellement Bien

EXEMPLE DE RÉMUNÉRATION :

Mon activité :

2 démonstrations
par semaine
Soit 5h / sem.

+

Une Équipe
de **6 recrues**

Mon activité du mois **8 Démonstrations**
à 650 € de ventes :

Ma commission à 25% : **1300 €**

Mes **Ventes Individuelles** du mois : 1000€
(e-boutique + commandes en face à face)

Ma commission à 25% : **250 €**

Mes **Ventes d'Équipe** du mois :
(6 recrues qui réalisent chacune 4 démonstrations dans le mois à 550 € de vente)

Ma commission à 4% : **528 €**

Soit une rémunération moyenne estimée de :
2078 € / mois

Dès C.A.R. semestriel > 25.000 € TTC

Manager

BONUS Naturellement Bien
Participation au Programme
Business



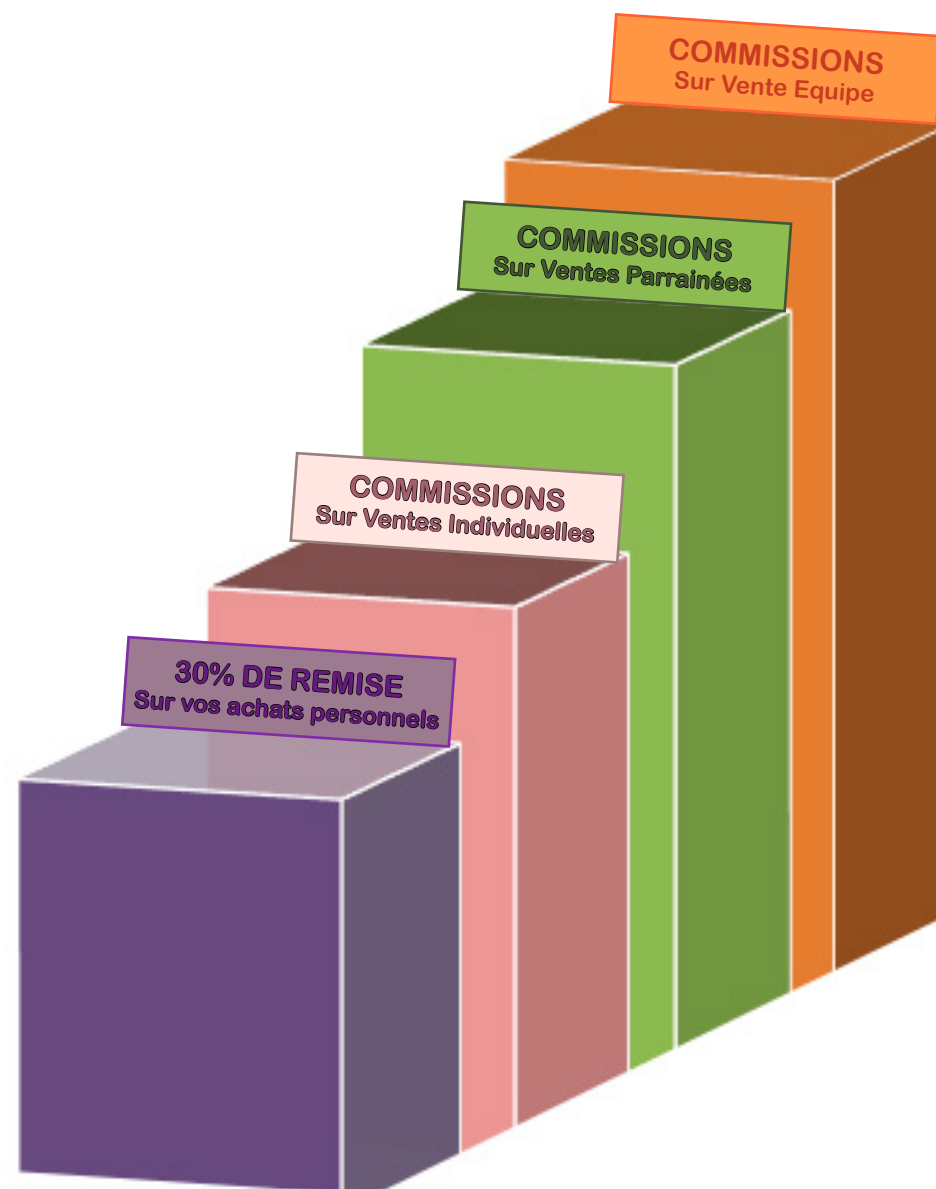
COMMISSION de 5%
sur les ventes de mon équipe TTC

COMMISSION de 25%
sur mes ventes parrainées TTC

COMMISSION de 25%
sur mes ventes individuelles TTC

REMISE 30 %
sur mes achats personnels

Naturellement Bien



Dès C.A.R. semestriel > 25.000 € TTC

Manager

Conditions minimum de qualification :

Pour se qualifier, il faut pendant 6 mois minimum au cours de l'année civile remplir les conditions suivantes : CAR > 25.000 € TTC.

Avantages de la qualification :

- 5% de commission sur les ventes de mon équipe TTC
- 25% de commission sur mes ventes individuelles TTC
- 25% de commission sur mes ventes parrainées TTC
- 30 % de remise sur mes achats personnels
- Bonus 1 : Participation aux Challenges Activité
- Bonus 2 : Participation aux Challenges Équipe & Développement Réseau.
- Bonus 3 : Participation au Programme Business pour le prêt d'une Voiture Naturellement Bien.

Condition d'application et de maintien des honoraires d'animations :

La qualification requiert des conditions minimales pour l'application et le maintien des honoraires d'animations. Avoir, au cours du dernier trimestre calendaire échu, réalisé un chiffre d'affaires VI + VP > 500 € TTC et CAR > 11.500 € TTC et justifier des prestations ouvrant droit à la commission d'animation.

Évolution possible :

Félicitation vous avez atteint la qualification maximum chez Naturellement Bien toutefois vous pouvez toujours gagner plus en continuant en développer votre équipe !

Naturellement Bien

EXEMPLE DE RÉMUNÉRATION :

Mon activité :

2 démonstrations
par semaine
Soit 5h / sem.

+

Une Équipe
de 30 recrues

Mon activité du mois **8 Démonstrations**
à 850 € de ventes :

Ma commission à 25% : **1 700 €**

Mes **Ventes Individuelles** du mois : 1500€
(e-boutique + commandes en face à face)

Ma commission à 25% : **375 €**

Mes **Ventes d'Équipe** du mois :
(30 recrues qui réalisent chacune 4 démonstrations dans le mois à 600 € de vente)

Ma commission à 5% : **3600 €**

Soit une rémunération moyenne estimée de :

5675 € / mois

Exemple d'Actions d'Animation

Les commissions d'animation ne sont acquises qu'en contrepartie d'un service effectif d'animation de son réseau de filleuls par le Vendeur.

L'animation effective suppose la réalisation, pour chaque période facturée, d'un nombre minimum d'actions d'animation, déterminées en fonction de la qualification du Tuteur (voir liste des minimums de qualification fournie par Naturellement Bien) et mises en oeuvre par le Tuteur à sa convenance.



→ ANIMATEUR DE RÉSEAU :

- Rendez-vous Affiliation de chaque filleul : Présentation des avantages et principes de l'activité, vérifier que le filleul remplisse bien les conditions du statut, préparation de la demande d'adhésion, envoi du dossier au siège et enregistrement du filleul sur l'espace vendeur du Tuteur.

- Accompagnement individuel de chaque filleul : Organisation de la première démonstration chez le filleul (commissionnée au tuteur) et prise de RDV des 5 à 7 premières démonstrations sur l'agenda du filleul parmi les invités.

- Soutien à distance mensuel : Rendez-vous téléphonique et suivi électronique de l'évaluation des compétences, assistance, conseils à la vente, encadrement et suivi administratif sur l'espace vendeur. Déplacements occasionnels suivant besoins du filleul.

→ LEADER :

- Rendez-vous Affiliation de chaque filleul : Présentation des avantages et principes de l'activité, vérifier que le filleul remplisse bien les conditions du statut, préparation de la demande d'adhésion, envoi du dossier au siège et enregistrement du filleul sur l'espace vendeur du Tuteur.

- Accompagnement individuel de chaque filleul : Organisation de la première démonstration chez le filleul (commissionnée au tuteur) et prise de RDV des 5 à 7 premières démonstrations sur l'agenda du filleul parmi les invités.

- Soutien à distance bimensuel : Rendez-vous téléphonique et suivi électronique de l'évaluation des compétences, assistance, conseils à la vente, encadrement et suivi administratif sur l'espace vendeur. Déplacements occasionnels suivant besoins du filleul.

- Animation d'une session de formation mensuelle à thème pour les filleuls : Remise des cadeaux challenges aux filleuls + une formation à thème : produits, recherche de prospects, comment dater de nouvelles démonstrations, utilisation des outils, comment recruter de nouveaux filleuls.

- Mise en place de campagnes de recrutement et de réunions d'informations mensuelles pour les nouveaux candidats : Annonces, communication et une présentation de groupe mensuelle des avantages et principes de l'activité avec pour objectif de recruter de nouveaux filleuls.

→ MANAGER :

- Rendez-vous Affiliation de chaque filleul : Présentation des avantages et principes de l'activité, vérifier que le filleul remplisse bien les conditions du statut, préparation de la demande d'adhésion, envoi du dossier au siège et enregistrement du filleul sur l'espace vendeur du Tuteur.

- Accompagnement individuel de chaque filleul : Organisation de la première démonstration chez le filleul (commissionnée au tuteur) et prise de RDV des 5 à 7 premières démonstrations sur l'agenda du filleul parmi les invités.

- Soutien à distance quotidien : Rendez-vous téléphonique et suivi électronique de l'évaluation des compétences, assistance, conseils à la vente, encadrement et suivi administratif sur l'espace vendeur. Déplacements occasionnels suivant besoins du filleul.

- Animation d'une session de formation hebdomadaire à thème par groupe suivant la qualification des filleuls : Formation produits, recherche de prospects, comment dater de nouvelles démonstrations, utilisation des outils, comment recruter de nouveaux filleuls.

- Mise en place de campagnes de recrutement et de réunions d'informations mensuelles pour les nouveaux candidats : Annonces, communication et une présentation de groupe mensuelle des avantages et principes de l'activité avec pour objectif de recruter de nouveaux filleuls.

- Elaboration et mise en place d'un plan d'animation du réseau mensuel : Motivation, remise des cadeaux challenges aux filleuls, mesurer les niveaux de connaissance du réseau, amélioration des techniques de vente, des performances du groupe, techniques de communication.

→ JUSTIFICATIFS D'ANIMATION :

cliquez ici !

cliquez ici !

Intégrer le Réseau Maintenant !

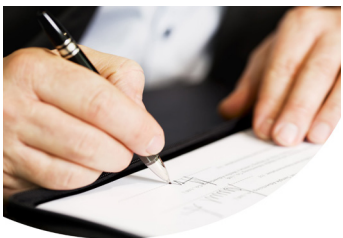
Vous avez fait le choix de rejoindre notre équipe et de devenir VDI chez Naturellement Bien : Nous vous en félicitons !

Désormais pour concrétiser notre partenariat c'est très simple ! Il vous suffit de cliquer sur le dossier correspondant à la formule que vous aurez choisi et de télécharger et imprimer votre dossier complet en cliquant sur le dossier pdf ci-dessous et de suivre les instructions...

A très vite au sein de l'équipe Naturellement Bien !

Formule Intégration Conseiller Junior	Formule Challenge Pack Conseiller
Vous achetez votre Pack de démo pour 50 € (valeur 250 €)	Vous recevez votre Pack de démo d'une valeur de 800 €
Commissions versées : • 25% de commissions dès votre 1ère vente. • 3% de commissions sur les ventes de votre équipe, dès votre première recrue.	Commissions versées : • 25% de commissions dès votre 1ère vente. • 3% de commissions sur les ventes de votre équipe, dès votre première recrue.
Conditions : Aucunes	Conditions : 2000 € de vente à réaliser sur 2 mois pour gagner mon Pack de Démonstration !

→ Solution 1 : Formule Intégration Conseiller Junior Je fais le choix de débiter à mon rythme...



Demande d'Adhésion
FORMULE INTÉGRATION CONSEILLER JUNIOR

Demande d'Adhésion
Dossier Intégration

cliquez ici !

→ Solution 2 : Formule Challenge Conseiller Je fais le choix du Challenge Gagnant ...



Demande d'Adhésion
FORMULE CHALLENGE CONSEILLER

Demande d'Adhésion
Challenge Gagnant

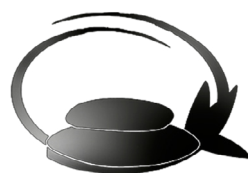
cliquez ici !

Naturellement Bien

www.naturellementbien.fr

19 rue Basses 30540 MILHAUD

Email. : contact@naturellementbien.fr



©2014 Naturellement Bien SARL. Tous droits réservés. Les droits de cette publication et des marques y figurant sont la propriété de Naturellement Bien SARL. Les photos et textes présentés dans ce catalogue sont non contractuels et les produits dans la limite des stocks disponibles. Naturellement Bien se réserve le droit de modifier ou d'échanger un produit du pack de démonstration par un produit d'une valeur similaire. Naturellement Bien ne peut être tenue responsable en cas de non disponibilité d'un produit. Les informations sur la disponibilité des produits étant transmises par les fournisseurs et/ou fabricants, l'indisponibilité définitive ou le report éventuel de livraison d'un produit ne saurait engager la responsabilité de Naturellement Bien, ni ouvrir droit à des dommages et intérêts pour le vendeur. Naturellement Bien se réserve le droit de modifier tout ou partie de ce guide.